

مقدمة:

في ظل التغيرات المستمرة التي يشهدها عالم الأعمال، والتعقيدات القانونية والمالية التي تزداد تعقيداً، تتعاظم الحاجة إلى رفع مستوى الكفاءة المهنية في مجال إعداد وإدارة العقود التجارية بشكل احترافي. تُعد العقود التجارية أحد الركائز الأساسية لأي نشاط تجاري ناجح، حيث تحكم العلاقات بين الأطراف وتحدد الالتزامات والمسؤوليات، ما يجعل فهم كيفية صياغتها وإدارتها بطريقة سليمة أمراً جوهرياً لتقليل المخاطر المالية المحتملة. تهدف دورة استراتيجيات وتقنيات إعداد وإدارة العقود والحد من المخاطر المالية إلى تمكين المشاركين من اكتساب الأدوات والمعرفة اللازمة للتعامل بفعالية مع المخاطر المالية المرتبطة بالعقود من خلال اعتماد استراتيجيات وتقنيات متطورة ومُجربة.

تقدم هذه الدورة التدريبية إطاراً عملياً متكاملًا يُساعد المشاركين على فهم كافة الجوانب المتعلقة بإعداد العقود، بما في ذلك تحليل المخاطر المالية المترتبة عليها، والتأكد من الامتثال للمتطلبات القانونية والمالية ذات الصلة. كما تركز الدورة على تنمية مهارات التفاوض التعاقدية وأدوات التحليل المالي التي تُسهم في تعزيز قدرة المشاركين على اتخاذ قرارات تعاقدية مبنية على دراسة ووعي تام.

تُسلط الدورة الضوء على الاستراتيجيات الحديثة لإدارة العقود والمخاطر المالية بشكل متكامل، بحيث تجمع بين المعرفة القانونية والمحاسبية. بالإضافة إلى ذلك، تواكب الدورة أحدث التطورات في معايير التقارير المالية الدولية (IFRS) وتوضح كيفية تأثيرها على إعداد العقود وتقييم المخاطر المالية المرتبطة بها.

ومن خلال استخدام الأدوات المالية المتقدمة، تتيح الدورة للمشاركين فرصة تقليل المخاطر المالية والتنبؤ بالأداء المالي المستقبلي للمشاريع والعقود التي يعملون عليها. كما تهدف إلى بناء خبرات عملية وميدانية في صياغة العقود والحد من المخاطر المالية المصاحبة لها، مما يجعلها محطة مهمة للمحترفين الراغبين في تطوير مهاراتهم ضمن بيئة أعمال تتسم بالتعقيد المالي والتشريعي.

الفئات المستهدفة:

تستهدف دورة استراتيجيات وتقنيات إعداد وإدارة العقود والحد من المخاطر المالية مجموعة واسعة من المهنيين الذين يسعون إلى تطوير معارفهم ومهاراتهم في هذا المجال، وتشمل:

مدراء العقود والمشتريات في المؤسسات الحكومية والقطاع الخاص.

المستشارون القانونيون ومسؤولو الشؤون القانونية.

العاملون في إدارات المالية والموازنات والتحليل المالي.

مسؤولو الامتثال وإدارة المخاطر داخل الشركات والمؤسسات.

خبراء المشتريات والموردون والمتخصصون في مجال التعاقدات.

العاملون في الإدارات الفنية المرتبطة مباشرة بإعداد العقود وتنفيذها.

المحاسبون القانونيون والمراجعون الماليون.

العاملون في التخطيط المالي وتقييم الأداء المالي.

مدراء المشاريع والمستشارون الاستراتيجيون.

المهنيون العاملون في مجالات الاستثمار وإدارة الأموال.

أهداف الدورة التدريبية:

بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيكون المشاركون قادرين على تحقيق مجموعة من الأهداف المهمة، منها:

فهم المفاهيم الأساسية المتعلقة بالعقود التجارية وخصائصها القانونية.

تفسير وتحليل مراحل إعداد العقود وتقييم المخاطر المختلفة المرتبطة بها.
تطبيق استراتيجيات التفاوض الفعالة عند صياغة العقود لضمان تحقيق أفضل النتائج.
تحليل المخاطر المالية المترتبة على العقود والعمل على تقليل آثارها السلبية على المؤسسة.
تصميم نماذج عقود متوازنة تراعي الجوانب القانونية والمالية بشكل متكامل.
توظيف معايير التقارير المالية الدولية (IFRS) في قراءة وتحليل البيانات المالية ذات الصلة بالعقود.
تطوير مهارات التفكير النقدي لتحليل ومراجعة العقود والتقارير المالية.
إعداد دراسات مقارنة للعقود الدولية من حيث المخاطر والالتزامات المترتبة عليها.
استخدام أدوات التخطيط المالي للتنبؤ بالنتائج المستقبلية للعقود.
دمج استراتيجيات إعداد العقود مع متطلبات الامتثال المالي في إطار إدارة الأعمال.
تقييم مدى فعالية أساليب إدارة العقود والتحليل المالي المعمول بها.
تعزيز القدرات العملية في معالجة النزاعات التعاقدية وحلها.
تقديم توصيات عملية لإعادة هيكلة العقود بهدف تقليل المخاطر المحتملة.
التعامل مع حالات واقعية تحاكي التحديات التي تواجه إعداد وإدارة العقود والمخاطر المالية.
إعداد تقارير مالية تدعم اتخاذ القرار الاستراتيجي على مستوى المؤسسات.
تحقيق الامتثال المالي وتحسين استدامة الأعمال من خلال إدارة العقود بشكل متقن.

الكفاءات المستهدفة:

من خلال المشاركة في هذا البرنامج التدريبي، سيتمكن المشاركون من اكتساب كفاءات متعددة تشمل:

القدرة على إعداد العقود بدقة واحترافية تامة.

مهارة تحليل وتقييم المخاطر المالية المرتبطة بالعقود بشكل منهجي.
إتقان استخدام تقنيات التفاوض التعاقدية والمالية بفعالية.
فهم معمق لمعايير التقارير المالية الدولية (IFRS) وتأثيرها على إعداد التقارير المالية.
تنمية التفكير التحليلي لاتخاذ قرارات مالية مبنية على الأدلة والبيانات.
تطوير مهارات صياغة العقود التي تحد من المخاطر القانونية والمالية.
الكفاءة في التعامل مع النزاعات التعاقدية وطرق التحكيم المختلفة.
استخدام أدوات مالية وتقنية متقدمة لتقليل المخاطر المالية.
إدارة العقود والمخاطر المالية ضمن إطار الامتثال القانوني والتنظيمي.
تطوير مهارات التنبؤ المالي وصياغة التوصيات المالية المبنية على التحليل الدقيق.
محتوى الدورة التدريبية:

الوحدة الأولى: المفاهيم القانونية والتقنية للعقود

تعريف العقد التجاري وأنواعه المختلفة، وأهميته في إدارة العلاقات التجارية.
العناصر الأساسية التي يقوم عليها تكوين العقد التجاري الصحيح.
المبادئ القانونية الأساسية التي تحكم العقود مثل مبدأ حسن النية وأمانة التعامل.
مراحل التفاوض التعاقدية وأثرها على جودة وصحة صياغة العقود.
متطلبات الصياغة القانونية الدقيقة للعقود من الناحية الفنية والقانونية.
أهمية الوثائق التعاقدية ودورها في تقليل النزاعات المحتملة في المستقبل.
التعرف على المشكلات الشائعة التي قد تظهر خلال تنفيذ العقود وكيفية التعامل معها.

دراسة العقود الأولية التي تسبق إبرام العقد النهائي والالتزامات القانونية المترتبة عليها.
طرق تسوية المنازعات التعاقدية سواء من خلال الطرق القانونية أو التحكيمية.
التعرف على التقنيات الحديثة في صياغة العقود وإدارة المخاطر المرتبطة بها.
إدارة العقود وضمن الامتثال المالي في البيئة القانونية والمالية المحلية والدولية.
العلاقة الوثيقة بين إعداد العقود وتقييم المخاطر المالية المصاحبة لها.

الوحدة الثانية: معايير التقارير المالية وتطورها

استعراض إلغاء معايير IAS والتحول الكامل إلى معايير التقارير المالية الدولية IFRS.
التعريف بمشروع تطوير المحاسبة الدولي المشترك بين مجلس معايير المحاسبة الدولية (IASB) ومجلس معايير المحاسبة المالية الأمريكية (FASB).
تحليل تأثير معايير IFRS على طبيعة العقود المالية وكيفية تفسيرها.
شرح كيفية إعداد القوائم المالية وفقاً لمعيار IAS 1.
التعرف على قائمة المركز المالي وأبرز البنود المالية المكونة لها.
شرح قائمة الدخل الشامل وتحليل عناصر الأداء المالي.
تفسير قائمة التدفقات النقدية، وفهم تدفقات التشغيل والاستثمار.
أهمية الإيضاحات المتممة في فهم النتائج المالية.
استخدام المعايير المالية في تقييم أداء المؤسسات في إطار العقود.
كيفية إعداد العقود وتقييم المخاطر المالية اعتماداً على المعلومات المالية المتاحة.
الربط بين الامتثال المالي وتقارير الأداء التعاقدية.
استراتيجيات إعداد العقود والامتثال المالي في بيئات العمل المختلفة.

الوحدة الثالثة: التحليل المالي الاستراتيجي للعقود

التعرف على أنواع التحليل المالي: الأفقي والعمودي للقوائم المالية.
حساب المؤشرات والنسب المالية التي تُستخدم في التقييم المالي.
مفهوم النسب المرجعية وأهميتها في إجراء المقارنات الصناعية والقطاعية.
تقييم مؤشرات السيولة والربحية والقدرة على السداد.
كيفية استخدام التحليل المالي لاتخاذ قرارات تعاقدية سليمة وواعية.
دراسة المخاطر المالية للعقود من خلال النظر في القوائم المالية ذات الصلة.
تطبيق التحليل المالي على قائمة المركز المالي وتأثيره على العقود.
تفسير قائمة الدخل في ضوء الأداء المالي للعقود.
تقييم التدفقات النقدية ودورها في فهم المخاطر المالية.
استخدام أدوات التخطيط المالي للتنبؤ بالنتائج المالية المستقبلية للعقود.
إعداد العقود والتحليل المالي لتقييم أثرها المالي على المنشأة.
تقنيات إدارة العقود والحد من المخاطر باستخدام البيانات المالية.

الوحدة الرابعة: استراتيجيات وتكتيكات التفاوض التعاقدية والمالي

المبادئ الأساسية التي تقوم عليها عملية التفاوض.
استراتيجيات بديلة للتفاوض تتناسب مع طبيعة العقود المختلفة.
مراحل التفاوض الفعال بين الأطراف المتعاقدة.

التكتيكات التفاوضية التي تساعد في التغلب على الاعتراضات.
استخدام أسلوب LIM في التعامل مع تحديات التفاوض.
الخطوات الثمانية الأساسية في عملية التفاوض للتوصل إلى اتفاق ناجح.
التفاوض القائم على المصالح المشتركة لتحقيق نتائج متوازنة.
الجوانب المالية والفنية التي تؤثر على عملية التفاوض.
الأنماط السلوكية للأفراد أثناء عملية التفاوض.
المهارات السلوكية اللازمة مثل الإقناع، مهارات الاتصال، والإبداع.
مختبر تفاوض عملي يعتمد على حالات حقيقية لتطبيق ما تم تعلمه.
استراتيجيات التفاوض التعاقدية والمالية التي تساعد على تقليل المخاطر.

الوحدة الخامسة: التحكيم في النزاعات التعاقدية وتقليل المخاطر

مفهوم التحكيم كبديل فعال لحل المنازعات التجارية.
شروط المحكم، صفاته المهنية والأخلاقية المطلوبة.
الالتزامات القانونية للمحكم وحدود مسؤولياته.
القانون الواجب التطبيق في إجراءات التحكيم التجاري.
تحليل اتفاقيات التحكيم وكيفية صياغتها بشكل سليم.
مجالات التحكيم في العقود الدولية وآليات تنفيذ قرارات التحكيم.
التعرف على أنواع الأخطاء الشائعة في العقود وطرق معالجتها.
تقييم المخاطر القانونية والمالية للعقود المتنازع عليها.
إدارة العقود والمخاطر المالية خلال فترات النزاع.

استراتيجيات صياغة العقود التي تساهم في تقليل المخاطر المالية عند حدوث خلاف.

التدريب على محاكاة حالات نزاع وتحكيم حقيقية لتطوير المهارات.

إدارة العقود والتحليل المالي في سياق التحكيم الفعال.

خلاصة وتوصيات الدورة التدريبية:

تتوزع هذه الدورة التدريبية المشاركين بفهم شامل وعميق لاستراتيجيات وتقنيات إعداد العقود وإدارة المخاطر المالية في بيئات العمل المتغيرة والمعقدة. كما توفر الأدوات الحديثة اللازمة لتحليل الأداء المالي، وتطوير مهارات التفاوض التعاقدية، وتحقيق الامتثال القانوني الضروري. تؤكد الدورة على أهمية التقييم المالي الدقيق للعقود ودور معايير IFRS في دعم اتخاذ القرارات السليمة. بالإضافة إلى ذلك، تبرز الدورة أهمية التحكيم المهني كآلية فعالة في فض النزاعات التعاقدية بما يعزز الاستدامة المالية للمؤسسات. يُوصى بشدة بتطبيق المفاهيم المكتسبة عملياً بهدف تقليل المخاطر وتحسين الأداء التعاقدية على المدى الطويل.